

QUYẾT ĐỊNH

V/v phê duyệt tiêu chí lựa chọn, phương thức bán cổ phần lần đầu cho nhà đầu tư chiến lược để cổ phần hóa Công ty TNHH MTV Cấp nước Sóc Trăng

ỦY BAN NHÂN DÂN TỈNH SÓC TRĂNG

Căn cứ Luật tổ chức chính quyền địa phương ngày 19/6/2015;

Căn cứ Nghị định số 59/2011/NĐ-CP ngày 18/7/2011 của Chính phủ về việc chuyển doanh nghiệp 100% vốn nhà nước thành công ty cổ phần;

Căn cứ Nghị định số 189/2013/NĐ-CP ngày 20/11/2013 của Chính phủ sửa đổi, bổ sung một số điều của Nghị định số 59/2011/NĐ-CP ngày 18/07/2011 của Chính phủ về chuyển doanh nghiệp 100% vốn nhà nước thành công ty cổ phần;

Căn cứ Thông tư số 196/2011/TT-BTC ngày 26/12/2011 của Bộ Tài chính hướng dẫn bán cổ phần lần đầu và quản lý, sử dụng tiền thu từ cổ phần hóa của doanh nghiệp 100% vốn nhà nước thực hiện chuyển đổi thành công ty cổ phần;

Theo đề nghị của Ban Chỉ đạo cổ phần hóa Công ty TNHH MTV Cấp nước Sóc Trăng,

QUYẾT ĐỊNH:

Điều 1. Phê duyệt tiêu chí lựa chọn, phương thức bán cổ phần lần đầu cho nhà đầu tư chiến lược để cổ phần hóa Công ty TNHH MTV Cấp nước Sóc Trăng, như sau:

1. Tiêu chí lựa chọn nhà đầu tư chiến lược:

a) Là các nhà đầu tư trong nước và nhà đầu tư nước ngoài (kể cả nguồn vốn tại công ty mẹ, nếu là mô hình công ty mẹ, công ty con) có ngành nghề hoạt động trong ngành nước như khai thác, sản xuất nước sạch, tư vấn, xây lắp, kinh doanh vật tư thiết bị; có kinh nghiệm thực hiện quản lý sản xuất nước sạch, xây lắp, tư vấn, kinh doanh vật tư thiết bị ngành nước; doanh thu về lĩnh vực trong ngành nước chiếm trên 50% tổng doanh thu của công ty.

b) Về năng lực tài chính:

- Có vốn chủ sở hữu của doanh nghiệp tối thiểu bằng giá trị cổ phần đăng ký mua (căn cứ trên báo cáo tài chính đã kiểm toán tại thời điểm 31/12/2016), đồng thời chứng minh có đủ nguồn vốn góp tham gia mua cổ phần.

- Kết quả hoạt động kinh doanh (đã được kiểm toán hoặc quyết toán thuế) trong 03 năm gần nhất (2014, 2015 và 2016): Có lãi, không có lỗ lũy kế đến thời điểm ngày 31/12/2016; không có nợ xấu và không vi phạm pháp luật.

- Có ít nhất 05 năm kinh nghiệm trong lĩnh vực sản xuất, kinh doanh phù hợp với ngành nghề kinh doanh của Công ty cổ phần.

c) Về kinh nghiệm:

- Là cổ đông chiến lược của ít nhất 03 công ty cấp nước do Ủy ban nhân dân cấp tỉnh nắm giữ một phần vốn điều lệ, trong đó có ít nhất 1 công ty cấp nước mà nhà đầu tư chiến lược nắm giữ trên 50% vốn điều lệ.

- Là hội viên Hội cấp thoát nước Việt Nam trên 5 năm liên tục (tính đến năm 2016).

d) Về điều kiện:

- Có cam kết bằng văn bản của Hội đồng quản trị (đối với công ty cổ phần) hoặc Hội đồng thành viên (đối với công ty trách nhiệm hữu hạn hai thành viên trở lên) hoặc Chủ sở hữu (đối với công ty trách nhiệm hữu hạn một thành viên) về việc:

+ Gắn bó lợi ích lâu dài với doanh nghiệp và hỗ trợ doanh nghiệp sau cổ phần hóa về phát triển thị trường; nâng cao năng lực tài chính; quản trị doanh nghiệp; quản lý, đào tạo nguồn nhân lực; cung ứng nguyên vật liệu; chuyển giao công nghệ mới, hiện đại,... ưu tiên các đối tác có năng lực về kỹ thuật, đặc biệt là kỹ thuật trong lĩnh vực cấp nước.

+ Nhà đầu tư chiến lược không được chuyển nhượng số cổ phần mua trong thời hạn tối thiểu 05 năm, kể từ ngày công ty cổ phần được cấp Giấy chứng nhận đăng ký doanh nghiệp lần đầu hoạt động theo Luật doanh nghiệp. Trường hợp đặc biệt cần chuyển nhượng số cổ phần này trước thời hạn trên thì phải được Đại hội đồng cổ đông chấp thuận.

+ Không thực hiện các giao dịch nào với Công ty cổ phần dẫn đến xung đột lợi ích và tạo ra sự độc quyền hoặc cạnh tranh không lành mạnh với khách hàng, nhà đầu tư khác của Công ty cổ phần.

- Trường hợp nhà đầu tư chiến lược không thực hiện đúng cam kết, vi phạm hạn chế chuyển nhượng theo quy định thì phải bồi thường mọi tổn thất xảy ra theo đúng hợp đồng cam kết và quy định của pháp luật hiện hành.

- Nhà đầu tư chiến lược phải thực hiện nộp tiền đặt cọc cùng thời điểm đăng ký mua cổ phần, số tiền đặt cọc tối thiểu bằng 10% giá trị cổ phần đặt mua theo giá bán dự kiến được cơ quan có thẩm quyền phê duyệt nhưng không thấp hơn giá đấu thành công thấp nhất của cuộc đấu giá công khai. Trường hợp từ bỏ quyền mua, nhà đầu tư chiến lược không được nhận lại tiền đặt cọc.

2. Phương thức bán cổ phần lần đầu cho nhà đầu tư chiến lược

a) Thực hiện bán cổ phần lần đầu cho các nhà đầu tư chiến lược bằng phương thức thỏa thuận trực tiếp sau khi bán đấu giá công khai.

b) Số lượng nhà đầu tư chiến lược được mua cổ phần: Có từ 1 đến 3 nhà đầu tư chiến lược.

c) Tổng số cổ phần chào bán cho nhà đầu tư chiến lược: 40% vốn điều lệ theo phương án cổ phần hóa được Ủy ban nhân dân tỉnh phê duyệt.

Điều 2. Căn cứ vào tiêu chí lựa chọn và phương thức bán cổ phần lần đầu cho nhà đầu tư chiến lược được phê duyệt, Ban Chỉ đạo cổ phần hóa Công ty TNHH MTV Cấp nước Sóc Trăng có trách nhiệm trình Ủy ban nhân dân tỉnh phê duyệt danh sách các nhà đầu tư chiến lược đáp ứng được các tiêu chí lựa chọn và tổ chức bán cổ phần cho nhà đầu tư chiến lược theo các nguyên tắc quy định tại Điểm b Khoản 5 Điều 6 Thông tư số 196/2011/TT-BTC ngày 26/12/2011 của Bộ Tài chính.

Điều 3. Chánh Văn phòng Ủy ban nhân dân tỉnh; Giám đốc Sở Tài chính, Sở Kế hoạch và Đầu tư, Sở Lao động – Thương binh và Xã hội, Sở Nội vụ (Thường trực Ban Chỉ đạo cổ phần hóa Công ty TNHH MTV Cấp nước); Chủ tịch và Kiểm soát viên Công ty TNHH MTV Cấp nước, tỉnh Sóc Trăng và tổ chức, cá nhân có liên quan có trách nhiệm thi hành quyết định này kể từ ngày ký./.

Nơi nhận:

- Như Điều 3;
- Văn phòng Chính phủ;
- Bộ Tài chính;
- TT. Tỉnh ủy;
- CT, các PCT UBND tỉnh;
- Lưu: TH, VT.

TM. ỦY BAN NHÂN DÂN
KT. CHỦ TỊCH
PHÓ CHỦ TỊCH



Lê Thành Trí